

RVA Insolvency: S-a înțeles în sfârșit că insolvența nu înseamnă doar faliment

31.01.2013, 20:16 Autor: Cristi Moga



Percepția companiilor asupra procedurilor de insolvență s-a schimbat puternic în ultimii ani, de când circa 90.000 de societăți comerciale au intrat în incapacitate de plată, în condițiile în care jucătorii din mediul de business au înțeles că deschiderea procedurii nu înseamnă automat și falimentul, ci poate reprezenta o cale de reorganizare și de însănătoșire a afacerii.

„S-a înțeles în sfârșit că insolvența nu reprezintă doar faliment. Suntem contactați de firme care ne întreabă cum se pot reorganiza prin procedura insolvenței, care poate fi folosită ca o pârghe pentru însănătoșirea unei afaceri. Chiar și creditorii au început să înțeleagă mai bine aceste situații și susțin deseori procedurile pentru a menține în viață un client viabil și pentru a recupera cât

mai mult din creanțe“, a declarat Otilia Milu, partener coordonator al firmei RVA Insolvency, în cadrul unui seminar pe tema insolvenței organizat ieri în București.

Arin Stănescu, cel care conduce alături de Milu firma RVA, vorbește despre 114 reorganizări reușite până în prezent.

Printre afacerile pentru care au fost votate planuri de reorganizare și, în unele cazuri, s-a dispus deja ieșirea din procedura insolvenței, se numără grupul companiilor producătoare de vagoane IRS (Astra Vagoane Marfă, Meva și Romvag), proiectele imobiliare Tower Center sau Asmita Gardens, precum și retailerii ca Flanco, Leonardo sau Diverta.

„Reorganizarea prin insolvență nu înseamnă doar «hair-cut» (scădere a sumelor datorate - n.red.) și avantaje. Debitorul își asumă riscul major al falimentului dacă adunarea creditorilor nu votează planul, judecătorul sindic nu îl aprobă sau planul nu poate fi pus în aplicare“, a atras atenția Milu.

Practicianul consideră că, în condițiile unei piețe imobiliare cu foarte puține tranzacții, nu este în prezent suficientă reorganizarea prin metoda vânzării parțiale sau totale a activelor, ci este nevoie în continuare de infuzii de capital din partea acționarilor, a creditorilor sau a unor investitori atrași - fresh money -, fără de care un proces de reorganizare este aproape imposibil de implementat.

Specialiștii în insolvență consideră că la nivel local procedurile de mandat ad-hoc sau concordat preventiv, care pot fi declanșate preventiv, fără a intra în insolvență, au șanse mici de aplicare și implementare deoarece firmele apelează la aceste practici cu întârziere de cele mai multe ori, când sunt deja în incapacitate de plată și ar trebui declanșată procedura insolvenței.

Anul trecut au intrat în insolvență 16.404 firme, potrivit datelor obținute de Mediafax de la Registrul Comerțului, în scădere cu 3% față de anul precedent.

Cele mai multe insolvențe au fost înregistrate de companii din comerț, urmate de firme din transport și industria prelucrătoare.

Pentru perioada următoare firmele de insolvență se așteaptă la o situație dificilă și pentru alte companii din industria transporturilor, dar și din servicii medicale private sau agricultură, în special din partea companiilor care au accesat finanțări europene nerambursabile, care ar putea prezenta „capcane“.